Entendendo as necessidades do meu cliente!

Perguntas que foram feitas ao cliente:

1ª O que você precisa que o sistema faça?

R: Preciso que ele armazene os produtos que cada cliente mais compra, preciso entender o que ele costuma comprar com frequência.

2ª Quais informações do cliente você precisa?

R: Nome completo, endereço completo, telefone e e-mail.

3ª E do seu produto, quais informações você quer guardar?

R: Nome, a categoria do produto, quantidade disponível no estoque, o fornecedor desse produto, preço de custo, preço de venda e a descrição.

4ª Gostaria de adicionar mais alguns cadastros?

R: Preciso guardar os dados do fornecedor, dos meus colaboradores e controlar o meu do produto.

5ª Para o cadastro dos seus colaboradores, quais dados quer informar?

R: Nome, o código dele de cadastro, a data que foi admitido, função que ele desempenha e o salário.

6ª Para o estoque, quais informações você precisa?

R: Somente o nome do produto, a data da ultima atualização e a minha quantidade disponível para venda.

7º Para o cadastro do seu fornecedor, quais informações dele você quer registrar?

R: Nome, endereço completo, telefone e e-mail já são suficientes.

8ª Para o registro das vendas, quais informações serão necessárias?

R: Numero do pedido, a quantidade que foi vendida do item, o produto que foi comprado, data da venda, o nome do cliente que comprou e o valor total da compra dele.

9ª Futuramente você gostaria de abrir para o e-commerce também?

R: Sim, futuramente penso em começar a vender online, com entrega a domicilio.

10ª Precisa que o nome de seu colaborar seja registrado na venda realizada?

R: Sim, pois quando abrir para o e-commerce penso em começar a dar comissão de vendas aos meus funcionários.